

Contactez et rencontrez son décideur

change.org

Vous souhaitez adresser votre pétition au décideur-se qui pourra faire avancer votre cause ou apporter des solutions concrètes à votre combat. Malheureusement il/elle ne vous a pas répondu et vous avez l'impression qu'il/elle ignore vos appels. Ce n'est pas le moment de se décourager car il existe un ensemble de moyens vous permettant de créer toutes les conditions favorables pour rencontrer la personne en question.

Comment identifier le meilleur moment ?

Celui où une rencontre représente une opportunité pour le décideur-se.

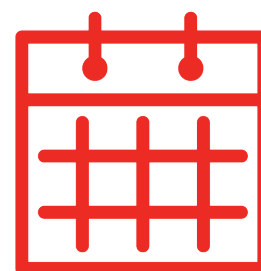
Y-a-t-il une opportunité médiatique ?



Si la thématique de votre campagne fait l'objet d'une actualité médiatique dans votre région ou au niveau national, saisissez vous de cette opportunité pour attirer l'attention du décideur-se que vous souhaitez rencontrer. Les conditions d'écoutes sont toujours optimales lorsque la presse parle du sujet. N'hésitez pas à lui partager les articles afin qu'il/elle prenne conscience que votre demande n'est pas un cas isolé mais une préoccupation plus globale.

Y-a-t-il des marronniers autour de votre sujet ?

Avez-vous identifié des dates clés relatives à votre sujet. Une "Journée mondiale" dédiée à votre cause comme par exemple la journée mondiale de l'Autisme, le 02 Avril de chaque année. Vous pourrez trouver la liste des journées mondiales sur le site www.journeesmondiales.com et celles des journées nationales en effectuant la recherche "journées nationales françaises" sur Wikipédia. L'attention portée sur le sujet pour lequel vous vous battez sera rarement aussi forte que durant cette date clé. Alors concentrez vos actions et vos prises de contact autour de cette date car le bruit médiatique autour du sujet permettra de faire résonner votre demande.



Y-a-t-il une opportunité politique ?

Pour que les dispositions d'écoute soient maximales il vous faut savoir si votre sujet est porté à l'agenda politique. En effet, que ce soit à un niveau national ou à un niveau local, n'hésitez pas à vous rendre sur les sites des ministères ou de votre mairie pour identifier un moment pendant lequel votre sujet sera une préoccupation des représentants politiques. Cela peut-être une vraie chance de vous faire entendre car votre histoire peut être bénéfique pour le décideur-se.

Comment prendre contact avec votre décideur-se ?

Vos signataires sont des alliés de poids pour vous aider à contacter votre décideur-se.

Commencez par leur demander s'ils le/la connaissent directement où s'ils ont une personne dans leur entourage pouvant faciliter la mise en relation. Parfois la solution ne se trouve pas bien loin !

Au travers d'une mise à jour, demandez leur autant que possible de partager la pétition sur leur réseaux sociaux en leur précisant de mentionner dans leur message le nom de la personne que vous souhaitez rencontrer. Privilégiez Twitter car c'est le réseau social des leaders d'opinions. Pour la mentionner il vous suffit de précéder le nom de la personne du signe @, ce qui donne @ prénomnom.

Pour que vos signataires soient investis il est nécessaire que vous les teniez informés de manière régulière. Ils seront alors plus enclins à vous aider afin de faire avancer votre cause.

Utilisez tous les canaux d'échanges possibles.

Allez sur le site du Ministère de la Mairie pour obtenir les coordonnées du décideur-se, ou de toutes structures représentatives de votre décideur-se pour chercher les contacts les plus utiles. Si vous trouvez une adresse mail type avec le nom d'une autre personne, alors n'hésitez pas à la reproduire avec le nom du décideur-se. Toutes les solutions sont bonnes !

Sur les réseaux sociaux, n'hésitez pas à envoyer des messages privés sur les comptes officiels du décideur-se. Il est parfois surprenant de voir avec quel instantanéité les réponses peuvent parvenir. C'est la force des réseaux sociaux, alors saisissez cette opportunité.



Comment se préparer au rendez-vous avec le décideur-se ?

Bravo ! Vous avez obtenu une réponse positive du décideur-se pour une rencontre prochaine. Il vous faut désormais vous préparer, car votre objectif sera de mener l'échange.

En s'informant sur les dernières prises de parole du décideur-se. Vous devez être un interlocuteur-riche avisé qui maîtrise son sujet au-delà de votre propre histoire. Cela sera le meilleur moyen d'être pris au sérieux.

En vous posant la question, "Je pourrais dire que cette rencontre est réussie si...". Cela vous permettra de vous donner un objectif à atteindre et donc de mener l'échange en ayant une direction à suivre. Un rendez-vous avec un décideur-se n'est pas synonyme de victoire, d'autres rencontres peuvent avoir lieu. C'est pourquoi vous devez vous fixer des objectifs atteignables et concrets à chaque rencontre.

En préparant une série de questions qui vous permettra de guider l'échange et de rebondir à chaque fois que vous aurez besoin de reprendre la main. A chacune des questions, il est nécessaire d'imaginer les réponses du décideur-se afin de ne pas vous laisser surprendre. La plupart du temps, la personne que vous aurez en face de vous est rompu à l'exercice, alors considérez tous les scénarios possibles peut vous être utile.

change.org